

Incubando el proyecto de empresa.

¿Qué bien o servicio voy a ofrecer al mercado?

SmartGrow ofrece **sistemas de cultivo inteligente** para hogares, oficinas y restaurantes.

Consiste en módulos de jardinería interior conectados a Internet (IoT), con sensores que controlan **humedad, luz, temperatura y nutrientes**, todo gestionado desde una **aplicación móvil**.

El usuario solo necesita insertar cápsulas biodegradables con semillas y nutrientes: el sistema ajusta automáticamente las condiciones ideales para el crecimiento.

¿Qué necesidades satisface?

- Falta de tiempo o conocimientos para cuidar plantas o cultivar alimentos.
- Interés creciente por el autoconsumo sostenible y la conexión con la naturaleza.
- Necesidad de aprovechar espacios reducidos en viviendas urbanas.
- Promoción del bienestar y la estética verde en interiores.

¿Qué valor añadido aporta / qué novedad incluye?

- Tecnología IoT + IA
- App inteligente que permite controlar el sistema, recibir alertas y consejos personalizados.
- Cápsulas ecológicas: biodegradables y presembradas con combinaciones de hierbas, hortalizas y flores.
- Diseño modular, se puede expandir fácilmente o integrarse en muebles y paredes verdes.
- Comunidad SmartGrow: permite compartir fotos, logros y consejos con otros usuarios.

¿En qué se diferencia de la competencia?

- Modular y expandible: se adapta a cualquier espacio (desde un balcón a un restaurante).
- Usa IA para optimizar las condiciones de cultivo según clima y tipo de planta.
- Sostenibilidad Total.
- Integración domótica (Alexa, Google Home).

¿A quién se dirige el producto?

- Personas urbanas interesadas en sostenibilidad, alimentación sana y tecnología doméstica.

Mapa de *Empatía*

